

ギフト営業担当者を
強力にサポート

iPad見積システム ラクシス 「RAXIS」

最新情報をコンパクトに持ち歩け、
電波のない場所でもサクサク使える。



ギフト商品の営業販売担当者に不可欠なものは、豊富な商品知識と提案力、そして迅速な見積の提示だ。その全てを強力にサポートするシステムがキッセイコムテック株式のiPad用見積システム「RAXIS ラクシス」である。

昨年4月に発売され、利用者が増えている「RAXIS (ラクシス)」。特徴は次の5つにまとめられる。

- ①多くの紙のパンフレットやカタログを持たなくてよい。しかも、オフラインでも使える。
- ②美しい商品画像、動画による商品説明が行え、その場で簡単に見積を作成・印刷できる。
- ③最新データを同期できる。また他のシステムとも連携できる。
- ④手書き入力機能などを活用すれば、誰でも簡単に見積書が作成できる。
- ⑤見積書などの入力フォームをカスタマイズできる。

以上の通り、営業担当者にとって非常にありがたい特徴を持つ「RAXIS」の活躍の場は多い。

たとえば企業ノベルティを提案する場面。お客様の求め

るイメージと予算を伺い、カタログや商品サンプルを持って商談するケースが多いが、RAXISは何冊ものカタログを持ち歩く必要がなく、カタログに掲載されていない新商品のデータをも収録できる。また、お客様に合わせて選んだ商品を事前に取り込んでおいて、オリジナルカタログのように使うこともできる。

喪主の悲しみに寄り添いながら短時間で決めなければならない葬祭関連は、帰社後の見積作成では機会の損失や、その後の受注や手配に遅れが発生する。その場で見積書を作成できるのがベスト。

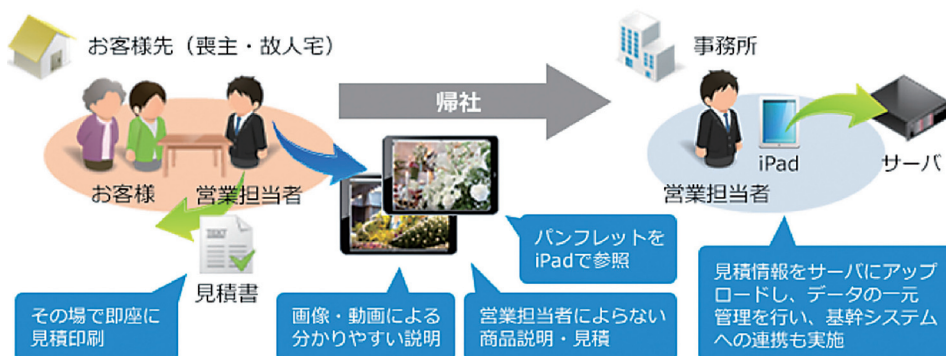
ブライダルフェアの会場では、展示している商品以外の品物でも、動画や拡大画像を使って提案し、その都度見積の提示ができると、具体的な話に進みやすい。

新商品の発表会やトレードショーなどの会場では、接客に大活躍。電波事情を気にせずに使え、見積書がその場で作成できるのが強みである。

「RAXIS」のパッケージ価格は、iPad20台の利用で200万円から。初期投資を抑えてリーズナブルに導入可能なクラウドサービス（月額2万円から）も発売中だ。

某葬祭業者様の見積業務へのRAXIS導入事例

RAXIS導入後



キッセイコムテック株式会社

KISSEI COMTEC

お問い合わせ先

キッセイコムテック株式会社
ソリューション営業部

〒170-0005
東京都豊島区南大塚3-32-1
TEL 03-5843-0330

<http://www.kicnet.co.jp/solution/raxis>

RAXISは葬祭業界の複雑な見積業務にも適用可能な見積システム